



# betterway

**Sales-Business Developer**

CDI à compter de Janvier 2021

## À propos de betterway

---

Betterway est une **start up fintech dédiée à la mobilité des salariés**.

Fort de sa croissance rapide et de partenariats avec de grands opérateurs de mobilité, Betterway poursuit son développement, un développement qui appelle de nouveaux talents.

### **Notre mission**

Simplifier les trajets domicile-travail des collaborateurs en leur permettant d'utiliser toutes les mobilités vertueuses disponibles (covoiturage, autopartage, achat ou location de vélo, trottinette et scooter en libre-service).

### **Notre ambition**

Améliorer la qualité de vie au travail des collaborateurs tout en réduisant l'empreinte carbone des entreprises.

### **Nos clients**

Betterway cible différents types de clients, de la start-up (Backmarket, je rêve d'une maison) au grand compte (Allianz, Afnor) en passant par les PME (Groupe Pasteur Mutualité).

#### **Où ?**

Dans l'univers dynamique de Station F.

#### **Avec qui ?**

Une équipe de 12 personnes, très expérimentée, dynamique et bienveillante, qui sera là pour t'encadrer, te guider et te challenger.

## Pour quoi faire ?

---

En tant que Business Developer chez Betterway, tes missions consistent à :

- **Identifier, cibler et définir un plan de prospection** sur votre secteur
- **Prospecter** (social selling, emailing, téléphone ...)
- Adapter les **supports commerciaux** (pitch, mailing, site web, actions sur les réseaux sociaux...) et mettre en place des outils de suivi et de performance
- Qualifier et gérer vos leads
- Construire une relation de **confiance** avec des décideurs de haut niveau
- **Gérer** l'ensemble du **cycle de vente** jusqu'au closing

## Travailler chez betterway, c'est :

---

- Participer à l'aventure d'une **start-up innovante** en constante évolution
- Rejoindre une équipe ayant développé une **expertise unique sur la mobilité**
- Travailler avec des grands groupes et découvrir leur fonctionnement
- Être encadré.e et accompagné.e pour **monter en compétences**



## Profil recherché :

---

Nous recherchons une personne pour rejoindre l'équipe en CDI à partir de Janvier 2021. Télétravail partiel possible.

- Tu es intéressé.e par **l'entrepreneuriat et les innovations RSE**, et tu crois en une économie plus responsable et durable
- Tu recherches un travail stimulant et varié dans l'environnement dynamique d'une start-up en pleine croissance
- Tu es organisé.e, autonome et efficace dans ton travail
- Tu aimes travailler en équipe
- Tu es curieux.se, ouvert.e d'esprit, et tu as un bon relationnel
- Tu es force de proposition, tu aimes prendre des initiatives et mettre en place des projets

## Contacte-nous :

---

Si tu as envie de nous rejoindre, n'hésite pas à m'**envoyer un CV**, un mail, une carte postale, ou tout autre support permettant de présenter ton parcours, tes passions et tes attentes !

Merci de bien indiquer en objet : « Candidature Betterway »  
Au plaisir d'échanger avec toi,

Maud LEFEBVRE DU PREY  
[maud@gobetterway.fr](mailto:maud@gobetterway.fr)

